



MASTERE MANAGER DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

INGÉNIEUR COMMERCIAL B TO B H/F

LE MÉTIER PRÉPARÉ

L'ingénieur Commercial BtoB suit et évalue les projets commerciaux. Il développe la notoriété des solutions (marketing, documentaires, courrier-colis, nouveaux services...) auprès des clients (entreprises CAC 40, grandes PME, Mairies...). Il est capable de gérer seul un portefeuille clients. Il développe des supports d'aide à la vente.

VOS MISSIONS

- Analyse de l'environnement et du besoin clients.
- Accompagner le manager dans le suivi des campagnes marketing.
- Elaboration de plans d'actions commerciaux.
- Méthode de ventes et connaissances clients grâce aux outils d'aide à la vente.
- Préparation et suivi de fichiers prospections.
- Préparation des rendez-vous clients.
- Qualification des rendez-vous.

VOTRE FORMATION

Cette formation a pour objectif de vous former au métier de **Ingénieur Commercial BtoB** et de vous faire acquérir les compétences indispensables à l'exécution du métier.

Ce programme de formation de 24 mois en alternance vous permettra d'obtenir un **Mastere Manager Développement Commercial de Niveau 7**, reconnu par le ministère du Travail.

RÉMUNERATION

*en fonction de votre âge et du type de diplôme.

Contrat d'apprentissage

**Entre 1484 € et
2067 € brut***

Cursus de 24 mois

en moyenne 1 mois en formation théorique à l'organisme de formation
et 1 mois en formation pratique en entreprise.

910 heures de formation



LE PROGRAMME

- **Module 1 : Elaborer la stratégie commerciale de l'entreprise**
- **Module 2 : Concevoir un plan d'actions commerciales**
- **Module 3 : Piloter la stratégie commerciale omnicanale**
- **Module 4 : Manager les équipes commerciales**

RNCP 38583

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Contrôles continus

Épreuves écrites et orales

Soutenance d'un dossier bilan composé tout au long de la formation et présenté devant un jury de professionnels du secteur d'activité

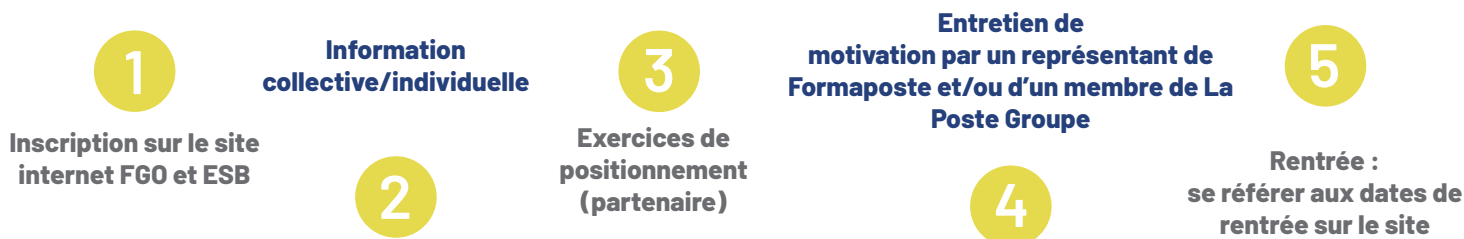
LES PRÉ-REQUIS

- Être éligible au contrat d'apprentissage (moins de 30 ans à la signature du contrat)*

- Être titulaire d'un diplôme de niveau Bac+3.

*conformément aux dispositions légales, pas de limite d'âge pour les personnes reconnues en qualité de travailleurs handicapés (RQTH)

MODALITÉS D'ADMISSION



DÉBOUCHÉS ET POURSUITES D'ÉTUDES

- Business Manager
- Business Developer
- Key account manager
- Responsable grands comptes
- Directeur commercial
- Responsable des ventes

Poursuite d'étude vers des diplômes ou des titres de niveau 8 (équivalent doctorat).

ACCESSIBILITÉ HANDICAP

Cette offre de formation est accessible également et sans limite d'âge au candidat (H/F) Reconnu en Qualité de Travailleur Handicapé en adéquation avec l'exercice du métier visé.

Contact référent :
Caroline PERRIN
c.perrin@formaposte.net



70,6%
de satisfaction
globale FGO
en 2025

90,5%
de réussite aux
examens