



BACHELOR COMMERCIAL ET MARKETING

ASSISTANT RESPONSABLE DE L'ACTION COMMERCIALE (H/F)

LE MÉTIER PRÉPARÉ

Au sein d'une plateforme de distribution courrier, le responsable de l'action commerciale développe le chiffre d'affaires en déployant des campagnes commerciales et en prospectant les clients professionnels de sa zone de marché (chalandise).

VOS MISSIONS

- Gérer un portefeuille de clients professionnels que vous fidélisez et développez.
- Commercialiser les offres courrier/colis et renforcer la connaissance des clients du Groupe La Poste pour fidéliser et conquérir de nouveaux prospects.
- Organiser des actions commerciales (événements, animations en espace commercial...).
- Suivre et analyser les résultats pour optimiser l'activité commerciale.
- Accompagner l'ensemble du personnel de la structure au développement du chiffre d'affaires sur les nouveaux services.

VOTRE FORMATION

Cette formation a pour objectif de vous former au métier de **Assistant Responsable de l'action commerciale** et de vous faire acquérir les compétences indispensables à l'exécution du métier.

Ce programme de formation en alternance de 12 mois, vous permettra d'obtenir un **Bachelor Commercial et Marketing** de Niveau 6 (équivalent Bac+3), reconnu par le ministère du Travail.

RÉMUNÉRATION

*en fonction de votre âge et du type de diplôme.

Contrat d'apprentissage

**Entre 1077,82€ et
1881,67€ brut***

Cursus de 12 mois

1 jour par semaine en formation théorique à l'organisme de formation
et 4 jours par semaine en formation pratique en entreprise.

521 heures de formation



- **Module 1 : Élaborer le plan d'action marketing et commercial de l'entreprise ou de son périmètre d'activité au service d'une stratégie omnicanale**

- **Module 2 : Soutenir le déploiement opérationnel et la performance du plan d'action commercial**

- **Module 3 : Consolider la relation client et développer de nouvelles opportunités commerciales dans le cadre d'une stratégie commerciale omnicanal**

- **Module 4 : Animer des équipes commerciales ou / et marketing en mode collaboratif**

LE PROGRAMME

RNCP 38808

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Contrôle continu

Partiels en fin de semestre

LES PRÉ-REQUIS

- Être éligible au contrat d'apprentissage (moins de 30 ans à la signature du contrat)*

*conformément aux dispositions légales, pas de limite d'âge pour les personnes reconnues en qualité de travailleurs handicapés (RQTH)

- Être titulaire d'un diplôme de niveau Bac+2
- Permis B obligatoire, boîte manuelle (au plus tard le jour de la signature du contrat)
- Avoir une expérience professionnelle dans le domaine commerciale ou dans la relation client

MODALITÉS D'ADMISSION



DÉBOUCHÉS ET POURSUITES D'ÉTUDES

- Responsable de l'action commerciale
- Conseiller clients professionnels

Poursuite d'étude vers des diplômes ou des titres de niveau 7 (équivalent Master, Bac+5).

ACCESSIBILITÉ HANDICAP

Cette offre de formation est accessible également et sans limite d'âge au candidat (H/F) Reconnu en Qualité de Travailleur Handicapé en adéquation avec l'exercice du métier visé.

Contact référent :
Caroline PERRIN
c.perrin@formaposte.net