



TITRE RESPONSABLE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

CONSEILLER CLIENTÈLE PROFESSIONNEL H/F

LE MÉTIER PRÉPARÉ

Acteur clé dédié à la Conquête et la fidélisation des professionnels, le conseiller contribue activement à la réalisation des objectifs pro de sa zone de marché.

Il exploite le potentiel commercial du secteur en développant les parts de marché professionnels.

VOS MISSIONS

- Développer le potentiel client de sa zone de chalandise pour répondre aux objectifs de développement du CA.
- Promeut conseille et vend les produits et services ou mets en relation avec un autre expert.
- Organiser des actions commerciales côté pro. (événements, animations en espace commercial...).
- Développer les synergies omnicanal avec les acteurs de la zone.

RÉMUNÉRATION

*en fonction de votre âge et du type de diplôme.

**Contrat d'apprentissage ou
contrat de professionnalisation**

**Entre 1484 €
et 1794 € brut***

Cursus de 12 mois, en moyenne 2 semaine en formation théorique à l'organisme de formation et 2 semaines en formation pratique en entreprise.

495 heures de formation



VOTRE FORMATION

Cette formation a pour objectif de vous former au métier de **Responsable de l'action commerciale** et de vous faire acquérir les compétences indispensables à l'exécution du métier.

Ce programme de formation en alternance de 12 mois, vous permettra d'obtenir un **Titre RNCP Responsable du Développement Commercial de Niveau 6** (équivalent Bac+3), reconnu par le ministère du Travail.

LE PROGRAMME

- **Module 1 : Élaborer le plan opérationnel de développement commercial omnicanal**
- **Module 2 : Déployer la stratégie de prospection commerciale**
- **Module 3 : Construction et négocier une offre commerciale**
- **Module 4 : Piloter l'activité et les équipes commerciales en mode projet**

RNCP 40568

MODALITÉS D'ÉVALUATION

En cours et en fin de formation

Examens ponctuels

LES PRÉ-REQUIS

- Etre éligible au **contrat d'apprentissage** (moins de 30 ans à la signature du contrat)*.

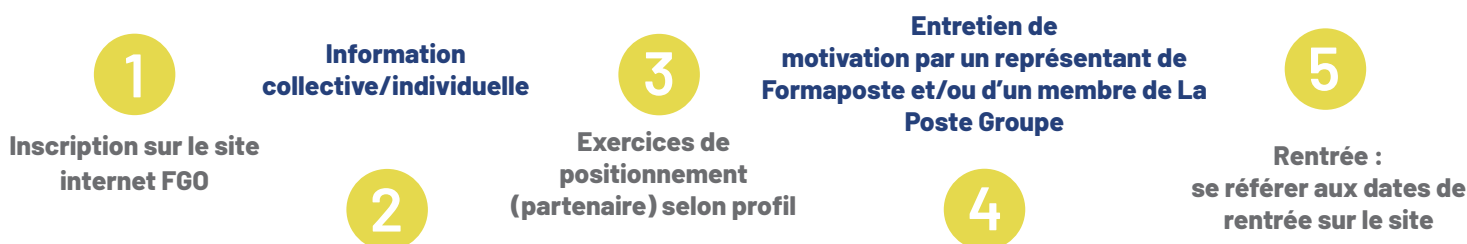
Permis B souhaité, boîte manuelle.

- Avoir une expérience professionnelle dans le domaine commerciale ou dans la relation client.

- Justifier d'un niveau Bac +2

*conformément aux dispositions légales, pas de limite d'âge pour les personnes reconnues en qualité de travailleurs handicapés (RQTH)

MODALITÉS D'ADMISSION



DÉBOUCHÉS ET POURSUITES D'ÉTUDES

- Responsable de l'action commerciale
- Conseiller clients professionnels

Poursuite d'études vers des diplômes ou des titres de niveau 7 (équivalent Master, MBA).

ACCESSIBILITÉ HANDICAP

Cette offre de formation est accessible également et sans limite d'âge au candidat (H/F) Reconnu en Qualité de Travailleur Handicapé en adéquation avec l'exercice du métier visé.

Contact référent :
Caroline PERRIN
c.perrin@formaposte.net