



MÉTIER PRÉPARÉ

Cette formation a pour objectif de vous former au métier de Conseiller financier H/F au sein d'une agence bancaire. Vous pourrez acquérir une connaissance approfondie des fondamentaux de la banque, développer les comportements indispensables à la vie d'entreprise et se préparer à devenir un collaborateur polyvalent pour intégrer une agence bancaire.

Pendant 12 mois, vous développerez votre connaissance des marchés financiers et des profils clients, les démarches de prospection, de conseil et de vente auprès de clients particuliers. Vous analyserez chaque profil client de manière personnalisée, vous affinerez avec chacun d'entre eux vos préconisations et contractualiserez l'offre la plus adaptée à leurs besoins et leurs projets.



PRÉ-REQUIS

- Être titulaire d'un BAC+2 (ou équivalent).
- Être éligible au contrat d'apprentissage (moins de 30 ans à la signature du contrat).
- Être mobile pour la partie pratique
- Avoir eu une expérience commerciale et/ou dans la relation client



PROCESSUS D'INSCRIPTION ET MODALITÉS D'ADMISSION



Inscription sur le site internet de Formaposte.



Demande de renvoi d'un dossier de candidature.



Information collective + positionnement (YOXAM)



Entretien avec un jury constitué des membres de Formaposte et du Groupe La Poste.



RÉMUNÉRATION ET DURÉE DE LA FORMATION

Contrat d'apprentissage lère année

Entre 1 077,82€ et 1794,42€* brut en fonction de votre âge



559 heures

de formation théorique** réparties sur 12 mois

Rythme environ 2 semaines en formation / 2 semaines en agence

^{*}Montant indicatif et non contractuel.

^{**} Coût de la formation pris en charge par l'OPCO.



MODALITÉS D'ÉVALUATION

Contrôle continu, exposés, dossiers

- Épreuves écrites par bloc de compétences
- Dossier de pratiques professionnelles écrit et soutenance
- Examen final: mise en situation professionnelle soutenance orale



OBJECTIFS ET PROGRAMME DE LA FORMATION

Apprendre et se former au métier de conseiller clientèle :

- Proposer les services bancaires et d'assurances :
- Conseiller une solution d'épargne et de placement :
- Préconiser une solution pour investir
- · Auditer les risques et conduire un projet
- Enseignement complémentaire : Mathématiques financières, Techniques de vente, Immobilier, Certification AMF

Retrouvez la liste complète des compétences attestées par la formation ici : Fiche RNCP 38109

ISSIONS

- Vous assurez le conseil et la vente des produits et services de La Banque Postale grâce à une relation durable et de confiance
- Vous qualifiez chaque profil client, vous recevez chacun d'eux de manière personnalisée
- Vous affinez vos préconisations et contractualisez l'offre la plus adaptée à leurs besoins et projets



DÉBOUCHÉS



POURSUITE D'ÉTUDES

- Conseiller financier
- Conseiller bancaire
- Conseiller client particuliers ou professionnels
- Conseiller en investissement financier.
- Gestionnaire clientèle particuliers ou professionnels

Poursuite d'études vers des diplômes de niveau 7 (équivalent BAC+5).



ACCESSIBILITÉ HANDICAP

Cette offre de formation est accessible également et sans limite d'âge au candidat (H/F) Reconnu en Qualité de Travailleur Handicapé en adéquation avec l'exercice du métier visé.

Contact référent : Caroline PERRIN - c.perrin@formaposte.net



Inscrivez vous sur <u>www.formaposte-grandouest.fr</u>

